

La magie d'octobre, à la découverte de l'excellence en esthétique !

Chaque année, au début de l'automne, Brussels Expo se transforme en un palais de la beauté et de l'esthétique attirant des milliers de professionnels du secteur.

Le salon Estetika est devenu l'un des événements les plus attendus dans le domaine de la beauté et l'édition de cette année n'a pas fait exception.



Laurence Wuylens
Présidente UNEB

Le salon est une vitrine exceptionnelle pour les dernières tendances en matière de soins de beauté et de bien-être. Les visiteurs ont l'opportunité de découvrir de nombreux soins et services. Toutefois l'UNEB met un point d'honneur à informer les esthéticien.ne.s quant à l'importance de choisir avec soin son/ses fournisseur.s. Une connaissance des machines ou des produits, de la législation et un service après-vente réellement actif sont trois points à privilégier lors de votre choix.

Innover : l'esthétique à l'ère des nouvelles technologies

Estetika, l'occasion de découvrir de nouveaux fournisseurs, de nouvelles technologies. Mais que choisir et comment choisir ? La législation belge est particulièrement floue concernant l'utilisation des nouvelles technologies par les esthéticien.ne.s. C'est pourquoi pour informer et répondre aux questions des esthéticien.nes l'UNEB a décidé de mettre en place une formation afin de prouver les compétences des professionnels du secteur qui utilisent les nouvelles technologies apparues depuis 10 ans dans le domaine de l'esthétique. Nous voulons surtout mettre en avant que la connaissance de ces techniques vous permettra de choisir en toute connaissance de cause, les techniques que vous souhaitez mettre en place et qui pourront répondre aux exigences de votre clientèle pour l'obtention de résultats de qualité dans le respect du consommateur.

Ces formations continues sont organisées par l'UNEB dans le but de maintenir les technologies entre les mains de véritables professionnels. L'objectif de votre fédération est de repositionner les bases pour élever les standards de la profession !

Estetika, l'occasion de découvrir de nouveaux fournisseurs, de nouvelles technologies. Mais que choisir et comment choisir ?

Il est important d'aborder l'adoption de nouvelles technologies au sein de son institut avec prudence, de se former à leur utilisation et de s'assurer de leur conformité quant aux normes de sécurité.

Cela permettra entre autre de prouver auprès du monde médical que les esthéticien.ne.s sont des professionnels compétents afin que vous puissiez continuer à proposer des soins incluant des nouvelles technologies à vos clients.

Au programme de ces formations :

- L'importance de comprendre les nouvelles technologies.
- Explication des différentes techniques existantes.
- Explication des 4 grands types de stimulation de la peau en esthétique : effets thermiques, lumineux, mécaniques et chimiques.
- Législation et esthétique.

Ces formations auront lieu le 30 janvier au centre Coach de Gosselies ainsi que le 6 février au centre Coach de Bruxelles.

La clé de la réussite en Esthétique : la formation !

Nous ne le répèterons jamais assez mais une formation de base qualitative est plus que nécessaire pour exceller dans notre métier d'esthéticien.ne ! Une bonne formation est un investissement pour votre avenir professionnel.

Une formation adéquate permet aux esthéticien.ne.s d'acquérir la maîtrise des techniques et procédures nécessaires à la réalisation des soins. Cette formation doit inclure des modules sur les normes de sécurité et d'hygiène pour protéger le consommateur. En apprenant les compétences spécifiques au métier de l'esthétique, vous prendrez confiance en vous et celle-ci renforcera la relation de fidélité avec vos clients.

Une formation approfondie vous permet d'évaluer de manière correcte les besoins de chaque client et de personnaliser vos soins en fonction de celle-ci. Celle-ci vous inculque également des valeurs telles que la confidentialité et le respect.

Ne laissez pas la place aux formations courtes dispensées par des acteurs peu sérieux, il en va de la réputation de notre secteur et surtout de votre réputation ! Travailler sur un corps humain ne peut s'apprendre en quelques mois. La théorie et la pratique ont toutes deux leur importance. Prouvez que vos clients ont raison de vous faire confiance ! ●

Partenaire de votre réussite professionnelle !

REJOIGNEZ VOTRE FÉDÉRATION, DEVENEZ MEMBRE DE L'UNEB, ENSEMBLE NOUS SOMMES PLUS FORTS !

Découvrez nos forfaits adhésion de 25€ à 190€ sur notre site www.uneb.be

